

El código del dinero para la prosperidad

El dinero se empieza a crear en la mente. Así, al menos lo asegura Raimon Samsó quien, en su publicación, «El Código del dinero» expone una serie de pautas para conseguir ser más próspero y libre desde un punto de vista, no sólo económico sino también personal

Las creencias de una persona la pueden enriquecer o empobrecer. La medicina cuerpo-mente ya nos ha enseñado hace tiempo que la mente puede sanar y enfermar el cuerpo. Y así es en todo, en lo referente al dinero ocurre exactamente lo mismo. He trabajado para tres bancos durante diez años y concluí que las creencias de las personas sobre el dinero es lo que las hace prósperas o no.

Sobre el dinero circulan muchas creencias falsas que son además muy limitantes: mitos, supersticiones sobre que si el dinero es malo, que si corrompe, que si arruina a las personas, que si rompe lazos familiares... Yo creo que el dinero solamente saca a flote lo que ya hay en el corazón de cada uno. Es un amplificador. No es el dinero, es nuestro ego.

Creatividad e imaginación

He visto demasiadas personas tratando inútilmente de solucionar sus problemas de dinero con dinero hasta que llegan a mi consulta de *coach* financiero y examinamos las creencias que sostienen sobre el dinero. Aprenden que los problemas se resuelven con creatividad e imaginación, no con deuda o a golpe de talonario. La próxima vez pregúntate: ¿Que necesito? ¿Dinero o imaginación?

Escribí el libro «El Código del Dinero» (Ediciones Obelisco) para explicar cómo funcionan estos procesos mentales y que el dinero se empieza a crear en la mente. Desarmé las siguientes creencias (increíbles, por cierto) sobre el modo de ganar dinero. Veámoslas:

- No es posible ganarse la vida con lo que te hace disfrutar. La experiencia nos dice todo lo contrario: la lista de los más excelentes hombres de negocios está hecha de gente que ama lo que hace y disfruta haciéndolo. Siguen incluso haciéndolo cuando tienen la vida resuelta. Lo cierto es que no se reparten medallas entre los que detestan su labor.
- Hay profesiones que son prósperas y otras no. Hay excepciones, como en todo, pero cuando eres muy bueno en lo tuyo puedes ganarte muy bien la vida. Siempre digo que hay profesionales que ganan dinero y *amateurs* que no consiguen ganarlo nunca.

- Para ganar hay que trabajar duramente. No, se trata de trabajar inteligentemente. Forbes, el multimillonario, le recomendó a su hijo: «No vayas ni un sólo día a trabajar duramente. Haz lo que te guste hacer, sólo acepta cobrar dinero por poner tu *hobbie* preferido al servicio de los demás». Eso sí que es un buen consejo.
- Una buena formación es garantía de éxito. Bueno, es mejor tenerla que no tenerla, pero me temo que una formación convencional o reglada no garantiza nada en nuestros días. O si no, que se lo pregunten a los titulados que trabajan en un *fast food* o en una gasolinera. Si fuera así, los profesores universitarios serían millonarios. Y yo no he conocido a ninguno que lo sea.
- Dejar lo conocido en pos de tu proyecto es un riesgo. Hoy día, el mayor riesgo está en un puesto de trabajo. La deslocalización de puestos de trabajo a oriente en las próximas décadas cambiará radicalmente el mapa laboral de occidente.
- Hay que tener dinero para hacer dinero. Eso era antes, en la extinguida era industrial. En la era del conocimiento, el talento suplente al capital y se convierte en el mayor activo. Se puede empezar un buen negocio con muy poco o casi nada. La prueba: cientos de jóvenes que se han hecho millonarios con sólo usar su cabeza, sin un céntimo invertido.
- Hay que tener suerte para ganar dinero. Es una excusa creativa pero incierta. Se ha estudiado el éxito a fondo y, entre sus muchos ingredientes, la suerte no apareció por ningún lugar. No existe ni la buena ni la mala suerte, sólo existen las excusas o el compromiso.

La abundancia es una característica de la realidad, solamente el egoísmo humano es capaz de limitarla o malograrla.

La abundancia es una característica de la realidad, está en todas partes, solamente el



egoísmo humano es capaz de limitarla o malograrla. La riqueza y el éxito son el resultado de la conexión entre una mente próspera y la abundancia del cosmos. La escasez y la carencia es el resultado de la negación de la abundancia y la desconexión debido al ego desmedido. Pero la prosperidad y abundancia no son sólo dones materiales, sino que están en todos los planos. Por cierto, la abundancia no tiene que ver con vivir una vida disparatada entre lujos materiales. Eso es despilfarro insostenible. Se trata de disfrutar de lo que necesitas de verdad y en la medida adecuada.

La abundancia es obtener lo preciso en el momento preciso. Como el aire que ahora llena tus pulmones y la certeza de que podrás volver a llenarlos. La abundancia es una cualidad de la intención omnicaudadora. Los hindúes la identifican con una diosa: la energía creativa o Sakti, la fuente omnicaudadora de la intención, el campo de todas las posibilidades, la mente no circunscrita, la mente universal o la mente de dios... tiene muchos nombre. Habitamos el campo de la totalidad de las posibilidades y la escasez sólo está en la mente humana.

La prosperidad es ausencia total de limitaciones. Es mucho más que dinero y cosas materiales. Y en nuestra naturaleza esta manifestar con facilidad nuestros deseos. Si eso no ocurre, es que algo anda mal, pero no en el mundo sino en la mente confundida.

Éxito económico

Sobre el éxito económico podemos decir que es una ciencia exacta y estudiada. Lo sabemos todo, por tanto, es predecible y reproducible. Lo seguro es que no depende de genes, títulos, suerte, contactos, etc. aunque todo eso ayude. Entonces, ¿de qué depende? de pagar, del precio. El dinero tiene un precio, pero no en papel moneda, sino en compromiso y disciplina. Un precio demasiado caro para una mente acomodada, adormecida, y pasiva.

En asuntos de dinero vale también la ley del mínimo esfuerzo, y máximo conocimiento: unos hacen mucho y consiguen poco, otros hacen poco y consiguen mucho. ¿Cuál es la diferencia? El conocimiento. Se puede conseguir más haciendo menos, expandiendo el conocimiento. Conclusión: a mayor conciencia, menor

esfuerzo. Cuando me refiero a conocimiento no me refiero a la formación convencional. En la escuela no te han enseñado nada del dinero, seguramente porque no lo saben.

Según la ley de causa y efecto todo efecto tiene una causa y el dinero sólo es un efecto. Cuando quieras algo en la vida averigua el precio (causa) y págalo con gusto, pues en realidad es una inversión. Trabaja en las causas no en los efectos. Sigue la regla de Ser, Hacer, Tener.

Y ahora llega lo que tal vez esperabas, los secretos de la gente próspera:

1. Los prósperos piensan de muy diferente modo a los que se mantienen de forma justa. Es un tema de creencias.
2. Los prósperos piensan en grande; los otros en pequeño, y así el saldo de su cuenta también disminuye.
3. Los prósperos juegan a ganar; los demás juegan a no perder. ¿Puedes ver la gran diferencia?
4. Los prósperos se centran en buscar y crear oportunidades; los demás se centran en los problemas y a quejarse de ellos.
5. Los prósperos pasan a la acción; los demás creen que deben saberlo todo antes de empezar a actuar y así les pasa el tiempo.
6. Los prósperos se relacionan con personas positivas. Como la energía es contagiosa, las relaciones o te hacen más fuerte o te debilitan.
7. Los prósperos se promocionan a sí mismos; los demás detestan la venta y la promoción, tal vez ven algo malo en vender, quizás creen que es engañar.
8. Los prósperos también tienen problemas, como todo el mundo, pero son más grandes que sus problemas; los demás se hacen más pequeños que sus problemas: el secreto no es evitar los problemas sino crecer por encima de ellos. Lo que importa es tu tamaño, no el tamaño del problema.
9. Los prósperos no buscan seguridad porque saben que no existe. Los demás la buscan aquí y allá sin encontrarla jamás porque no existe.
10. Los prósperos se equivocan tanto o más que los demás, pero aprenden de sus errores y los corrigen. Aman sus errores porque les hacen sabios. Nunca se quejan, sacan conclusiones.

Son algunas de las diferencias entre las personas financieramente inteligentes y las que aún no lo son. La bueno es que la prosperidad es una bendición al alcance de todas las personas, y que puede desarrollarse el estado mental y de conciencia que la crea. He desarrollado cursos, CD's y libros que pueden ayudar a las personas a conseguir mejorar sus finanzas. ☑



117785

Raimon Samsó
Coach de emprendedores con corazón
 Autor del libro "El Código del dinero"



ALIANZA ESPAÑOLA DE REIKI®

Cursos, Terapias y Desarrollo Personal

Cursos de todos los Sistemas de Reiki reconocidos: Usui Japonés, Tibetano-Tántrico, Karuna-Prakriti, Sekhem-Seichim y Komyo Reiki, de "Magnified Healing®", SKHM, de Sanación con cristales, Viajes Astrales, Hipnosis & Regresiones, y PNL (Programación Neurolingüística).

Tratamientos con Reiki Hipnoterapia, Regresiones, PNL y con cristales. Nos especializamos en el tratamiento de hábitos (tabaco, insomnio, etc.).

Para más información: (+34) 902 441244 / www.alianzadereiki.eu

Información sobre el mensaje de Maharaji: www.conocimientodelser.eu



Diplomado en Iridología

Este Curso incluye las distintas terapias y tratamientos naturistas para las diferentes enfermedades (Fitoterapia, Oligoterapia, Homeopatía, Flores de Bach y otras).

LA DURACIÓN DEL CURSO ES DE 36 HORAS

Director del Curso **D. JESÚS VÁZQUEZ** (Experiencia desde 1979) autor del libro «Iridología, teoría y práctica». Editorial Dilema

ESTE CURSO SE IMPARTE EN MADRID, BARCELONA, VALLADOLID, LEÓN Y SAN SEBASTIÁN. COMIENZO EN MARZO Y EN OCTUBRE

Consulta de IRIDOLOGÍA

DIAGNÓSTICO Y PRONÓSTICO. Hacemos el estudio exhaustivo de las fotos de tu iris EN CONSULTA O SI NOS LAS ENVÍAS.

INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES: CENTRO DE IRIDOLOGÍA Y MEDICINA NATURAL
 C/ Arroyo de la Elipa, 9, bajo • 28017 Madrid
 Tels. 696 946 025 • jesusmvazquezgarcia@wanadoo.es

-Desde 1987-



Formación homologada
Asociación Colegial
Profesionales PNL España
www.profesionalespnl.com

Cursos en Madrid

PNL

coaching

Salvador A. Carrión López socio colegiado nº: CTTR-1
María L. Martínez Alcázar socia colegiada nº: CTTR-2

Semana Santa 2010: Practitioner y coach PNL, 26 Marzo-4 Abril
Verano 2010: Practitioner y coach PNL, 1-11 Julio
Master coach PNL, 14-24 Julio
Master terapia PNL, 27-31 Julio
Trainer's Training PNL, 2-10 Agosto

Formádate con nosotros estás contribuyendo con tu aportación económica a la difusión de la ONG PNL sin fronteras



Telf: 902 15 46 02
Móvil: 629 60 70 81

INSTITUTO ESPAÑOL DE PNL
www.pnlpain.com • pnlpain@pnlpain.com



INSTITUTO INTERNACIONAL DE

QI GONG

ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL

DIRECTOR: **Dr. Yves Requena** • Coordinador en España: **Jean-Luc Riehm**

PRIMERA ESCUELA OCCIDENTAL CON 20 AÑOS DE EXPERIENCIA INTERNACIONAL

FORMACIÓN PROFESIONAL Y SEMINARIOS LIBRES DE QI GONG

El Instituto Internacional de Qi Gong propone: el descubrimiento de esta gimnasia china, energética, y de salud que lleva al bienestar y al desarrollo personal. Una carrera con futuro cierto y proyección personal.

• MADRID • BARCELONA • CÁDIZ

y, a partir de octubre del 2010, también en Sevilla y Valencia

Tel. 697 433 575 • jlr-iiqg@hotmail.com • www.iiqg.com

